



Šaulių hakatone užaugusio startuolio vadovas: Lietuva tikrai gali konkuruoti kosmose

Karybos ekspertai pastebi, kad šiuolaikinis mūšio laukas sparčiai kinta, o dirbtinis intelektas vis dažniau pasitelkiamas taktikai strateguoti, greitesniems ir kokybiškesniems sprendimams priimti. Būtent dirbtinio intelekto palaikomas inovacijas šiemet Lietuvos šaulių sąjungos hakatone plėtos Lietuvos ir kaimyninių šalių kūrėjai.

Spalio 10–12 dienomis Kaune jau trečią kartą vyks Lietuvos šaulių sąjungos kartu su Tech Park Kaunas organizuojamas gynybos technologijų hakatonas „Ugninis skydas: misija DI 2025“, kuriame ypatingas dėmesys bus skiriamas dirbtiniam intelektui. Padedami mentorių, kone 200 naujovių kūrėjų ir mokslininkų hakatone kurs oro, sausumos, kibernetinės saugos, kosmoso ir kitų sričių sprendimus, prisidėsiančius prie didesnio visos Europos saugumo.

Intensyviuose hakatonuose per kelias dienas idėjos virsta produktais ir net startuoliais, kurie tampa konkurencingais rinkos žaidėjais. Vienas iš tokių pavyzdžių – kosminių ryšių įmonė „Astrolight“, kurianti patikimą lazerinio ryšio sistemą kosmosui ir gynybai. Lietuvių įmonė Šaulių sąjungos organizuojamame hakatone pelnė antrą vietą, o praėjusiais metais „Astrolight“ pateko tarp dešimties geriausių NATO akceleratoriaus inovatorių.

Sprendimus kosmoso ir lazerių srityje plėtojančios įmonės „Astrolight“ vadovas Laurynas Mačiulis papasakojo apie patirtį hakatone „Ugninis skydas“ ir ką po to įmonei pavyko pasiekti per kelerius metus.

- Ne kartą esate sakęs, kad jūsų veiklos sektoriuje daug galimybių. Kodėl manote, kad būtent dabar Lietuvos kosmoso pramonės potencialas yra didžiulis?

- Pasaulinė kosmoso pramonė turi daug potencialo. Tikrai manau, kad Lietuva šioje srityje gali padaryti proveržį. Tai sakau remdamasis savo patirtimi.

Su bendraminčiais prieš 11 metų įkūriau įmonę „Nanoavionics“, kuri šiuo metu yra viena lyderiaujančių mažųjų palydovų gamintojų pasaulyje, pritraukusi į Lietuvą daugiau kaip 100 mln. eurų investicijų, o įmonė „Astrolight“, su kuria dirbu pastaruosius penkerius metus, išaugo nuo penkių įkūrėjų iki 25 žmonių tarptautinės komandos ir pritraukė į Lietuvą daugiau kaip 4 mln. eurų investicijų ir auga toliau. Verta paminėti ir kitą sėkmingą kosmoso technologijų startuolį „Black Swan“, kurį įkūrė buvęs „Nanoavionics“ darbuotojas Marius Klimavičius.

Lietuvoje yra talentingų, ambicingų žmonių, kurie gali sukurti tokius verslus. Nėra priežasčių, dėl ko to nebūtų galima padaryti. Lietuviai padarė didžiulį proveržį lazerių srityje. Kosmoso technologijų srityje taip pat turime ekspertinių žinių ir patirties (angl.



Šaulių hakatone užaugusio startuolio vadovas: Lietuva tikrai gali konkuruoti kosmose

„know-how“), ekosistemą ir talentų bazę, kuri gali tvariai egzistuoti, tobulėti ir kurti konkurencingą verslą. O klientai juk yra visas pasaulis.

- Kuo Lietuvos šaulių sąjungos hakatonas „Ugninis skydas“ prisidėjo prie „Astrolight“ sėkmės istorijos?

- Vertinant iš ilgalaikės perspektyvos, didžiausią vertę kuria pažintys. Šaulių hakatono formatas leidžia dalytis idėjomis su žmonėmis, kurie gali būti susiję su produktu ar startuoliu tiek verslo vystymo, tiek technologinėje srityje. Tokie užmegzti kontaktai net po dvejų ar trejų metų gali sugrįžti su dar daugiau naujų galimybių.

- Kas sudėtingiausia vystant dvigubos paskirties inovacijas ir kuriantį startuolį?

- Iššūkiai visuose pramonę keičiančių technologijų startuoliuose yra panašūs – kaip suburti komandą, kuri būtų pajėgi išvystyti sudėtingą produktą ir būtų užsispyrusi dirbti daug metų, nepaisant daugybės nepavykusių bandymų. Tai yra svarbiausias dalykas. Vėlesniuose etapuose reikia investicijų, o jų pritraukti nėra lengva.

- Pernai patekote tarp dešimties geriausių NATO DIANA inovatorių. Kuo dar jūsų komandai reikšmingi praėję metai?

- Tai pažadų išpildymo metai. Ateidami į NATO DIANA akceleratorių siekėme, kad mūsų kuriama technologija būtų pritaikyta realiomis sąlygomis. Šiomet tai įrodėme kartu su Lietuvos jūrų laivynu, kai atlikome sėkmingus lazerinio ryšio bandymus tarp laivų Baltijos jūroje. Susidomėjimo sulaukėme visame NATO aljanse, bandymus atliksime su kitais NATO laivynais.

Komerciniams klientams pristatėme kosmoso palydovams skirtus lazerinio ryšio siųstuvus ATLAS, sėkmingai juos išbandėme – šis produktas jau yra integruotas į keletą palydovų Europoje ir laukia savo skrydžio į orbitą.

Kitas svarbus pasiekimas – pritraukėme 2,8 mln. eurų privataus kapitalo investiciją, vadovaujant pažangių technologijų investuotojui „Balnord“. Tarp kitų svarbių investuotojų – Danijos eksporto ir investicijų fondas (EIFO), „Coinvest Capital“ bei esami investuotojai „3NGLS“ ir Rita Sakus. Šis finansavimas leis paspartinti lazerinės komunikacijos platformos, kuri saugiai sujungs palydovus su Žeme, kūrimą.

Registruotis į Lietuvos šaulių sąjungos gynybos technologijų hakatoną „Ugninis skydas: misija DI 2025“ gali kiekvienas, kuris turi idėją, projektą ar jau yra pradėjęs kurti produktą,



Šaulių hakatone užaugusio startuolio vadovas: Lietuva tikrai gali konkuruoti kosmose

bet siekia gauti profesionalių patarimų ir pritraukti investicijų. Norintieji išbandyti savo galimybes ir įprasminti turimas žinias, kompetencijas bei patirtį gali imtis spręsti vieną iš dešimties organizatorių pasiūlytų iššūkių.

Hakatone „Ugninis skydas: misija DI 2025“ ypač laukiami elektronikos, inžinerijos, kibernetinio saugumo, dirbtinio intelekto specialistai, dronistai, mokslo darbuotojai, galintys susiburti į komandas. Prisijungti prie susikūrusių komandų gali ir pavieniai dalyviai, kurie nori prisidėti prie Lietuvos ir visos Europos saugumo.

Komandų ir pavienių dalyvių registracija vyksta iki rugsėjo 20 d. hakatono interneto puslapyje saulihakatonas.lt

