

Viešieji pirkimai arba viešieji konkursai yra toks procesas, kuomet biudžetinė įstaiga (valstybės, savivaldybės įmonė, departamentas ar pnš.) arba juridinis asmuo perka prekes ar paslaugas. Tiesa, įmonės viešąjį konkursą skelbti gali tik tuomet, jeigu su jos finansais, valdymu ir administravimu yra glaudžiai susijusi valstybės ar savivaldybės tarnyba. Pagal idėją, viešojo pirkimo konkursai visuomet yra apibrėžiami ir reglamentuojami Viešųjų pirkimų įstatymu. Ties tuo gal ir būtų galima baigti? Tačiau yra dar daug įdomių niuansų ir detalių, kuriuos verta žinoti.

Kam jie reikalingi? Viešųjų pirkimų tikslas yra...

Garantuoti efektyvų, sąžiningą ir skaidrų valstybinių lėšų panaudojimą valstybės ir visuomenės reikmėms patenkinti. Skirtingai nei įprastas verslas ar žmonės, biudžetinės įstaigos negali atlikti jokių didelių operacijų nepaskelbus konkurso. Taip valstybė bando apsaugoti nuo pinigų plovimo, finansinių aferų ir netinkamo biudžeto lėšų panaudojimo. Be to, [vieši pirkimai](#) leidžia užtikrinti patį kokybiškiausią svarbiausių projektų įgyvendinimą. Palyginus įvairius pasiūlymus pirkėjas visuomet gali išsirinkti tai, kas jam(-ai) yra geriausia. Kadangi pirkėjas yra valstybė arba valstybinės bei savivaldybės įstaigos, jos ieško pasiūlymų, kurie geriausiai atstovautų visuomenės ir piliečių interesus. Skirtingai nei paprasti vartotojai, šios įstaigos linkusios mokėti kiek reikės už aukštos kokybės prekes ir paslaugas. Pirkimo metu svarbi dokumentacija, tinkamas pateikimas ir daugybė smulkių detalių, į kurias kasdieniame vartojime beveik niekas nebekreipia dėmesio.

Kaip vyksta viešieji pirkimai? Viskas prasideda nuo...

To, kad įmonė arba ją atstovaujantys specialistai randa pirkimo pasiūlymus viešųjų pirkimų portale. Pastarajame rasime tūkstančius skelbimų, todėl labai svarbu atsirinkti tuos, į kuriuos galima efektyviai kandidatuoti ir tikėtis sėkmės.

Tuomet bendrovės atstovams reikia perskaityti reikalavimus ir aktualius pirkimo dokumentus. Prie jų visuomet suteikiama paprasta ir nemokama prieiga. Jeigu reikalavimai atitinka įmonės pajėgumus, galima pradėti juos pildyti ir ruošti pasiūlymą. Atidus ir kruopštus šių dokumentų paruošimas yra bene svarbiausia detalė, kuri nulems ar bendrovė turės gerus šansus pateikti laimingą pasiūlymą, ar tiesiog iššvaistys resursus ir laiką.

Galiausiai reikia pateikti dokumentus laiku. Pirkimo informacijoje aprašoma kiek ir kokių egzempliorių dokumentų reikia įkelti, atsiųsti, sukurti. Svarbu nevēluoti ir geriau dokumentaciją paruošti likus bent 1-2 dienoms iki skelbime numatytos pasiūlymų teikimo

termino pabaigos.

Kaip dalyvauti viešuosiuose pirkimuose? Tai daryti gali...

Pagal Viešųjų pirkimų įstatymą, dalyvauti konkursuose gali visi norintys tiekėjai. Tačiau laimėti konkursą gali tik atitinkamas kvalifikacijas ir veiklos pajėgumus turintys kandidatai. Kuo didesnė pirkimo suma arba kuo svarbesnis yra užsakymas (pvz., itin sudėtinga įranga, reikalingi darbai su paveldo objektais ir panašiai), tuo didesnės kvalifikacijos reikia. PQQ arba išankstinės kvalifikacijos klausimynas padeda pirkėjams greitai atskirti netinkamus nuo potencialiai tinkamų kandidatų.

Kas ta PQQ anketa/klausimynas? Ji yra...

Specialus ir išskirtinis atrankos etapas viešuosiuose pirkimuose. Dažniausiai jį sudaro klausimynas ir dokumentacijos sąrašas.

Jeigu galite atsakyti į klausimus tame klausimyne bei pateikti reikalingus ir įmonės pajėgumą įrodančius dokumentus, tuomet vertinimo rezultatai bus palankesni. PQQ anketai iš anksto sunku pasiruošti, mat, kiekviename pirkime gali būti pageidaujama skirtingų dokumentų ir kompetencijų. Viskas priklauso nuo pirkimo objekto ir perkančiosios organizacijos.

Šioje anketoje reikia įrodyti savo organizacijos finansinį pajėgumą (pvz., pateikti finansines ataskaitas, įrodančias įmonės stabilumą) arba tam tikrą požiūrį (pvz., lygių teisių ir galimybių nuostatai) į veiklą. Paprastai šiame klausimyne gali būti prašoma pateikti su produkcijos, paslaugos kokybės kontrole, aplinkos apsauga, darbų sauga, įmonės veiklos organizavimu ir socialine nauda susijusius dokumentus. Visgi iš anksto pasiruošti, kaip ir minėjome - beveik neįmanoma... Reikia reaguoti į situaciją.

